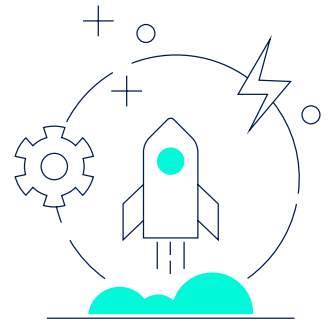


Goodson Softwaresolutions gehört zu den führenden Implementierungspartnern für Product Information Management-Systeme (PIM), E-Business-Lösungen und Digital Publishing-Konzepte. Bei der Beratung und Betreuung unserer Kunden aus dem DACH-Raum greifen wir auf über 20 Jahre Projekterfahrung zurück.

Wir suchen eine/n Mitarbeiter:in im Bereich

Telesales (w/m/d)

50-80 %



Deine Aufgaben

- Kundengewinnung und Kundenbetreuung am Telefon
- Outbound Calls zur Qualifizierung und Aktualisierung der Profile von Neu- und Bestandskunden
- Unterstützung des operativen Vertriebs durch Kontaktaufbau und Terminvereinbarung
- Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen des Unternehmens

Deine Qualifikationen

- Du bringst Vertriebs-, Akquiseerfahrungen, idealerweise für erklärungsbedürftige Produkte mit (z.B. in einem Callcenter)
- Du begeisterst dich für Kunden und ihre Bedürfnisse und hast Freude am telefonischen Kundenkontakt
- Du kannst selbstständig und organisiert arbeiten, vernetzt denken und hast eine rasche Auffassungsgabe
- Du verfügst über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und fließende Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse
- Du bist ein Organisationstalent und ergreifst gerne die Eigeninitiative
- Du besitzt sehr gute MS-Office-Kenntnisse

Deine Perspektiven

Die Goodson Unternehmenskultur fördert ein offenes und wertschätzendes Arbeitsklima und lässt dir in einem innovativen Arbeitsumfeld viel Raum für Eigenverantwortung. Auf Augenhöhe begegnen wir einander mit Respekt, Vertrauen und Ehrlichkeit. Wir zeichnen uns durch flache Hierarchien aus und bieten dir die Möglichkeit dich mit Ideen und Lösungen einzubringen. Für deine Position wird dir ein Mindestgehalt gemäß KV geboten mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach konkreter Qualifikation und Erfahrung.

Interessiert? Hansjörg B. Gutensohn freut sich auf deine Bewerbungsunterlagen:
bewerbung@goodson.at | goodson.at

